



Voor ondernemende mensen

Verstandig van start

Verstandig van start is *geen* wegwijzer voor een startersplan of een marktverkenning.

Deze handreiking zet u aan het denken, voordat u gaat handelen.

Het motto van dit startdocument is dan ook logisch:

Bezint eer gij begint!

VZZP
Postbus 5008
5201 GA 's-Hertogenbosch

073 627 8256
www.vzzp.nl
info@vzzp.nl

Voor niemand is het starten van een eigen bedrijf dagelijks werk. Er komt veel bij kijken. *Verstandig van start* handelt over de kwaliteiten die u zelf heeft en moet hebben om met succes uw bedrijf tot ontwikkeling te brengen.

Wie zijn die starters?

- Jaarlijks starten tienduizenden nieuwe bedrijven, soms bijna 100.000.
- De startersdag van de Kamers van Koophandel trekt jaarlijks duizenden bezoekers.
- Veel daarvan zijn tussen 25 en 40 jaar en het aantal vrouwelijke bezoekers komt ongeveer overeen met het aantal vrouwelijke starters, dat is namelijk 1 : 3.
- Bijna de helft van de starters is hoog opgeleid; ongeveer een kwart heeft mbo, overigen weer anders, zoals mavo/havo.
- Ongeveer 20% combineert het starten met een functie in loondienst
- Er is een gestage groei van het aantal oudere starters (50 jaar en ouder).
- Starters zijn gemiddeld 36 jaar.

In welke sectoren wordt gestart?

- Meer dan 50% start in de dienstensector (advies, facilitair, persoonlijke diensten).
- Ongeveer 16% in de detailhandel en zo'n 12% in de bouw.
- Minder dan 50% van de startende bedrijven bestaat na 5 jaar nog. Veel bedrijven halen dat dus niet. Dat kan een persoonlijke teleurstelling zijn of soms een drama (schulden).

Waarom wil je eigenlijk ondernemer zijn?

- Waarom wil *jij* gaan ondernemen?
- Senior en zin in nog wat anders?
- Baan op de tocht of ontevreden met huidig werk en positie?
- Door ondernemerschap arbeid en zorg beter combineren?

Competenties

Wie onderneemt moet meer in huis hebben dan creatieve ideeën. Ze moeten worden omgezet in gerichte actie, in een (ondernemings)plan, in strategie, financiering, markt bereik.

Wat is uw specifieke kennis? Waarom bent u wel/niet geschikt voor ondernemerschap?

Hoe staat het met uw ervaring, management, presentatie, sociale vaardigheden, financieel inzicht, kennis van de markt? *Wat is uw financiële uithoudingsvermogen?*

De vragen worden gesteld om u aan het denken te zetten.

Pak even pen en papier en schrijf op wat uw sterke en zwakke punten zijn en bekijk het resultaat voldoende kritisch. *Hoe competent ben je voor ondernemerschap!*

Part time ondernemerschap blijkt een goede startsituatie. Tijdelijk worden baan (inkomenszekerheid) en eigen bedrijf gecombineerd. Soms is de werkgever de eerste klant.

Eén op de vijf starters combineert een loondienstfunctie met de start!

Starten met een partner?

Zou u dat wel doen? De eerste jaren zijn niet gemakkelijk. Heeft u een levenspartner die graag mee wil doen, maar die nu een baan heeft? Laat hem/haar meedenken/meewerken maar doe de zekerheid van het dienstverband (inkomen) niet weg. Risico spreiden is essentieel in ondernemerschap! *De meeste starters beginnen hun bedrijf alleen.*

Een kwart van de starters gaat met een partner in zee (waarvan 28% met de levenspartner en 17% met familie).

Eenzaam

Zelfstandigen zonder personeel zijn eenzaam. Zij runnen hun onderneming alléén. Vooral in de startfase kan dat lastig zijn. Ineens geen collega's meer, partner is naar zijn/haar werk en uw bedrijfsruimte, thuis of elders, ziet er goed uit, maar de telefoon gaat maar niet.

Geen aanspraak en geen afspraak. Niet op dag 1, niet op dag 5. *Kunt u daar wel tegen?*

Ondernemen is minder romantisch dan gedacht wordt. Gewoon hard werken, opdrachten verwerven, netwerken, de administratie (laten) doen, nadenken over nieuwe mogelijkheden, zorgen dat je zaakjes en de zaak (!) op orde zijn.

En niet zenuwachtig worden. Wie een goed ondernemingsplan heeft gemaakt, een zo sterk mogelijke uitgangspositie heeft geschapen zal stap voor stap het doel bereiken: opdrachten!

Maar toch....

Wie zijn uw adviseurs? Hoe zit het met uw thuisfront?

Laten ze u maar begaan, of krijgt u steun met kritisch/opbouwende opmerkingen.

Kunt u tegenslagen de baas? Beschikt u over voldoende incasservermogen?

Waarmee u direct te maken krijgt

- Kamer van Koophandel (startersinformatie, Handelsregister)
- Wet- en regelgeving (vergunningen, lokale overheid e.d.)
- Belastingdienst (VAR, indien noodzakelijk)
- Bank (geld)
- Leveranciers (kies voor kwaliteit!)
- Netwerken en belangenorganisatie (KvK, lokaal, de VZZP)

Ga nooit onvoorbereid een gesprek aan, zeker niet met de bank! En ga eerst praten met de bank waarvan u géén (!) klant wordt, als oefening!

De VAR

Wij attenderen in het bijzonder op de VAR: de Verklaring Arbeids Relatie.

In loondienst is uw arbeidsrelatie die van werkgever/werknemer.

Zelfstandigen zijn geen werknemers.

Zij betalen geen loonbelasting, geen premies voor sociale verzekeringen.

Zij hebben geen recht op een uitkering bij werkloosheid of arbeidsongeschiktheid.

De Belastingdienst toetst of u zelfstandig bent. Om deze toets te kunnen uitvoeren moet u een Verklaring Arbeids Relatie aanvragen. Daaruit blijkt dat u zelfstandig bent, uw werk naar eigen inzicht uitvoert, niet in een loondienst- verhouding staat.

De Belastingdienst verstrekt de verklaringen elektronisch en doet dat vrij snel.

Wie drie jaar een VAR-WUO heeft kan op automatische verlenging rekenen.

Zie www.belastingdienst.nl

Hulp

Ga voor meer informatie naar de Kamer van Koophandel, naar uw bank, surf op internet, vraag advies of informatie bij de VZZP.

Uit de praktijk

Hoe kijken starters-van-toen naar hun eerste jaren?

Ariëtte (werving en selectie)

'Je moet je vanaf de start positioneren. Ik heb mijn netwerk op de hoogte gebracht en me ingeschreven bij bureaus. Vervolgens ben ik een band met mijn contacten gaan opbouwen. Dat heeft gewerkt. Ik ga van klus naar klus. Aan opdrachten heb ik geen gebrek'. Dat geldt ook voor haar ambities. Dit jaar begon ze aan een opleiding tot coach. Ze wil op termijn op HR-gebied trainingen verzorgen en ze overweegt ook zich te gaan bezighouden met veranderingstrajecten.

Mechteld (fotografe)

Een beginnersfout die ze niet meer zal maken, is te laag offereren. "In het begin miste ik het inzicht om een goede inschatting van het werk te maken. Dan was ik vaak veel langer bezig dan ik had begroot. Nu niet meer. Door ervaring weet ik hoelang ik met een klus bezig ben en wat mijn prijs is. Als een grote opdrachtgever voor een dubbeltje op de eerste rij wil zitten, gaat hij zelf maar op pad met een klikklakje. Voor stichtingen of kunstenaars ben ik trouwens wel bereid wat aan mijn prijzen te doen. Want ook al kan ik in mijn eentje goed van mijn inkomen leven, ik doe dit werk vooral omdat ik het zo heerlijk vind, niet om er rijk van te worden."

Renske (interimmanager)

Renske heeft nooit spijt gehad van haar beslissing om zelfstandig te worden. "Ik heb nu meer het idee dat ik mijn leven in eigen hand heb. Doordat ik niet meer deel uitmaak van een bedrijf, kan ik alle dingen die daar spelen beter relativeren. Nadeel is wel dat je als externe altijd moet pieken, daar ben je voor aangenomen. Je moet in korte tijd resultaten boeken. Maar ik koester mijn vrijheid en houd van de afwisseling. Ik werk ongeveer 32 uur per week, maar bepaal mijn eigen werktijden. Erg handig met twee schoolgaande kinderen!"

Vincent (schilder)

"Je hebt alles veel meer in eigen hand: wanneer je op vakantie gaat, welke materialen je gebruikt en wat je werktijden zijn. Bovendien komt de eer van mijn werk nu mij toe en niet mijn baas. Wat ik ook prettig vind is het directe contact met de opdrachtgever, dat voorkomt veel misverstanden."

De VZZP

De VZZP is serviceorganisatie, adviseur en belangenbehartiger.

Schrijf je in voor 75 euro, ex btw.

Zet je bedrijf gratis op onze website, ook al ben je nog oriënterend of starter.

Doe mee de VZZPgroep op LinkedIn. Volg ons via Twitter.

Gebruik de netwerkmogelijkheden die de VZZP biedt.

Het lidmaatschap levert veel op en kost (bijna) niets.

Verzekeren?

Vraag via onze website gratis en vrijblijvend offertes aan.

De VZZP is een non profit organisatie die de markt gebruikt voor het aanbieden van (voordelige) commerciële diensten.

Ga naar www.vzzp.nl voor informatie en uw aanmelding.